

未来へつながる確かな安心をお届けします

肥後保険企画

2026年2月162号（毎月1回発行）

発行：肥後保険企画 株式会社 監修：渡辺 時貞

〒860-0843 熊本市中央区草葉町4-20 AIG 熊本ビル1F
Tel 096-342-6233 Fax 096-342-6390 URL <https://www.higohoken.co.jp>

定期便

check

HAPPY VALENTINE'S DAY!



©2010年 本報社 発行

日々の営業活動のなかで、ご縁をいただいた方々にお届けしています。

お忙しい毎日の“一息”としてお読みいただけましたら幸いです。

いつもありがとうございます。

毎月お送りしている定期便。途切れることなく今月で162号になりました。
毎月少しずつお届け先が増えてきて、おかげさまで今や相当な発行数となりました。改めてお礼申し上げます。



毎月全員で封入しています

「知らないことがあれば学び、努力すればいいだけであり、他者と競争する必要はありません。」
「他者と比べて自分が十分であると思う人は、競争に勝とうとします。本当に優れた人は、自分が優れていることは他者と比べることはできず、そうする必要もないことを知っています。」

「今、自分が十分でないと思うのであれば、十分であると感じられるようにただ努力すればいいのです。」
「なぜそのように思うのかといえば、自分が取り組むべき仕事に難しいので自分にはできないと思うこと、他者と比べて自分が十分でないと思うことの二点です。」

渡辺 時貞



手書きなので枚数に限りはありますが、絵はがきをお届けしています。



少し先の近未来はどんな世界なのでしょう？今はヒューマノイドやもっと人に類似したアンドロイドの進化のスピードが加速していて、暮らしや仕事の中にどんどん導入されてくるのが予想されています。

今月は人の心まで癒し会話や感情を深く理解してくれるエモーションでキュートな進化系アイドル型アンドロイドをイメージして描いてみました。名前は何にしようかな？ん、そうです『MIRAI』と命名します。

生命保険お役立ち一口情報

先月、紹介の連鎖という営業手法で有名なプルデンシャル生命の社員ら100人以上が顧客から31億円以上をだまし取るという前代未聞の不祥事が明らかになりました。

生命保険の営業は「紹介」で成り立っていることが多く、何年も契約を取り続けていくには常に新規の顧客を開拓していかなければなりません。

知人に「保険の営業で誰か良い人いない？」といって紹介される営業担当者は、その知人が自信を持って勧める営業担当者であり、本来信頼できる人であると言えます。

無理な保険を勧めるとか、どこか信用できない人を紹介しようとは思わないはず。保険の営業担当者は「知人から紹介される＝信頼のおける営業担当者」。顧客の人生を預かる生命保険会社に求められるのは、営業力だけではありません。





定期保険の「全期型」「更新型」契約の仕組みが異なります



いざというときに備えて加入する生命保険。多様なニーズに応え、様々な種類が登場しています。例えば死亡保険などは一定期間保障を受けられる「定期保険」と、一生涯保障が続く「終身保険」に分かれます。

定期保険は子どもが独立するまでなど時期が明確な場合、終身保険は相続対策を考えている場合などに向くとされています。一般的に定期保険は掛け捨てが基本なので保険料は比較的安くなり、終身保険は基本的に貯蓄性があるので高めになる傾向です。



掛け捨ての定期保険をさらにみていくと「全期型」と「更新型」があります。

全期型は保障が必要な保険期間全

体を通じて契約するので、保険料は一定で、総支払額は基本的に更新型より安くなります。一方、加入時の保険料は高くなります。

更新型は5年や10年など一定期間ごとに更新を繰り返すタイプで、加入時の保険料は比較的抑えられます。ただ、更新のたびに原則として保険料は上がりますので、長期的に負担が増える可能性が高いです。

全期型と更新型、どちらを選ぶかですが、総支払額を少なくすることを重視するなら全期型、加入当初の保険料を抑えたいければ更新型になります。家族構成や収入、資産状況などにもよりますので、保険だけで考えるのではなく、資産全体のバランスを考えることも重要です。



肥後保険登山倶楽部

こんにちは、登山倶楽部の萩尾です。今回は元旦ご来光登山のご紹介です。

大晦日は23時に仮眠し、元旦は1時に起床、2時に友人達と合流。登山口に4時過ぎに到着し準備をして登山開始です。登山時間の予定は2時間半、日の出が7時18分ですので予定通りに到着すれば7時前に到着し丁度ご来光を山頂で迎えます。

到着すると山頂には今まで見たことがないくらいの人だかり!天気がよいこともあり数百人は居たかもしれません。ご来光の時間を迎えると歓喜の声も上がります。山頂にはニニギノミコトが降臨したときに峰に突



山頂の鳥居から見える八代海

き立てたとされる、青銅製の天逆鉾が立っており、背景にご来光という元旦にはうってつけのシチュエーションに幸先の良い元旦を迎えることができました。

富士山噴火
その日に備える



の手に読んでもらいたい一冊です。

現在それはと酷似する状況らしく、宝永噴火から300年以上経過し、マグマが十分に蓄積していると考えると、次の南海トラフ巨大地震が引き金となつて大噴火することも…。南海トラフ巨大地震の「災害の季節」が始まる2030年まで5年を切りました。多くの人に読んでもらいたい一冊です。

ウェルビーイング推進事務局より



歩きながらミーティングをすることを「ウォーキングミーティング」といいます。長時間会議をしてもなかなか良いアイデアが浮かばず行き詰まっていた時、同僚達と思い切ってオフィスを飛び出し初めてチャレンジしてみました。

15分程度でしたが、新鮮な空気や季節の移り変わりを感じる景色で脳がリフレッシュされて、歩きながらわいわい意見を出し合うことができました。

ただ、お題をしっかりと決めた上で行わないとつい話が脱線してしまいがちなので注意です!会議と運動が同時にできて、ウォーキングチャレンジを行う弊社として



白川公園へ向かう途中

は一石二鳥の取り組みでした。たまには気分転換を兼ねていつもと違う雰囲気の中でコミュニケーションを取りながら思いを巡

乱読コーナー

富士山はいつ噴火してもおかしくないとと言われるほどの若い「活火山」です。

江戸時代の1707年に大噴火(宝永噴火)してから約300年間、沈黙を守ってきました。それまでは平均して数十年に一回は噴火していたので、今は異常事態なのです。

前回は太平洋側で南海トラフ巨大地震が起きてから49日後に大噴火し、江戸の町には火山灰が5センチほど降り積もり大混乱をきたしました。