

未来へつながる確かな安心をお届けします

肥後保険企画

2024年12月148号（毎月1回発行）

発行：肥後保険企画株式会社 監修：渡辺 時貞

〒860-0843 熊本市中央区草葉町4-20 AIG熊本ビル1F

Tel 096-342-6233 Fax 096-342-6390 URL <https://www.higohoken.co.jp>

定期便

check



©2010熊本県くまモン

日々の営業活動のなかで、ご縁をいただいた方々にお届けしています。

お忙しい毎日の“一息”としてお読みいただけましたら幸いです。

↑上げます。
ろしくお願ひ申し
ので、今後ともよ
力してまいります
もにこれからも努
に新しい仲間とと

先月、新入社員が入社しました。新入社員研修を経て今月からOJTに入ります。

全国で約15万にのぼる代理店のうち、半数程度が自力では一定の質のサービスができない状態といわれています。そのような代理店は今後、再編や廃業を迫られる可能性が高くなるでしょう。

損保各社は、不祥事の再発を防ぐため、代理店へ保険会社社員を派出させて事務手続きなどを代行させるもたれ合いから脱却し、代理店の自立を促す方向に舵を切っています。

連続する不祥事の主因は保険会社と代理店とのゆがんだ関係や、自立できない代理店の質の低さです。

損害保険業界は、昨年に中古車販売大手旧ビックモーターの保険金不正請求や保険料の価格調整（いわゆるカルテル問題）が発生し、今年も東京海上日動火災保険など大手4社で合計250万件にのぼる契約者情報の漏洩が発覚しています。

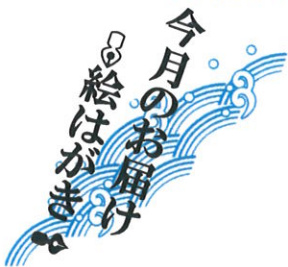
ご覧いただきありがとうございます。ご覧いただきありがとうございます。

いつもありがとうございます

いつも



楽しく食事会



手書きなので枚数に限りはありますが、絵はがきをお届けしています。



一年で一番華やかで賑やかな時期になりますね！
今月はシャンパンの老舗モエ・エ・シャンドンと勝手にコラボしてオリジナルの肥後保険企画バージョンをお洒落に描いてみました。

モエ・エ・シャンドンはモエヘネシールイヴィトン社となり、益々の成功とエレガンスの象徴として世界中で愛されているシャンパンです。クリスマスに大切なご家族やご友人と一緒にいかがでしょうか。Joyeux Noël ☆彡

生命保険お役立ち一口情報

多くの方が加入しているのが定期付終身保険。終身で保障のある終身保険と、掛け捨ての定期保険をミックスさせた保険ですが、問題はそれぞれの保険金額です。

証券などを確認すると、その終身保険の保険金額の少なさにビックリすることがあります。終身保険を葬式代などの準備資金として考えると、少なくとも200~300万円程度の保障額は欲しいところですが、終身保険が数十万円といったものも以外に多く存在しています。

定期保険の期間も注意が必要です。今は10~15年の定期保険が多くなっています。満期時には、健康状態のチェックもなく自動更新されますが、更新時の保険料が1.5倍程度上がることもありますので、保障金額を見直す機会にするのもいいでしょう。



103万円の壁引き上げて減税 基礎控除幅が焦点?



「63万円の特定扶養控除が受けられなくなるので、パートタイム収入は103万円を超えないように」。

パートやアルバイトの場合、年収103万円を超えると所得税の課税対象になります。例えば年収が113万円の場合、上回る分の10万円が課税対象となり、所得税が5千円かかります。また100万円を超えるとかかる住民税は1万円の負担増となります。一方、世帯主も扶養控除を受けられなくなります。

上げに合意しました。

所得税は個人の年間所得にかかります。まず給料などの収入から経費(給与所得控除)などを差し引き、各所得金額を算出します。パートやアルバイトの所得税の場合、年収が給与所得控除の下限55万円と基礎控除48万円の合計が103万円以下なら課税されません。国民民主党は基礎控除を75万円引き上げ、非課税枠を178万円にするよう求めています。



こうしたなか「手取りを増やす」を公約に先の総選挙で躍進した国民民主党が所得税、住民税の基礎控除の大幅引き上げを要求し、政府与党は年収103万円の壁引き

これに対し政府与党は「8兆円近い減収となる」と難色を示していて、103万円の壁引き上げには合意したものの、基礎控除の拡大幅が焦点となりそうです。



肥後保険登山倶楽部

こんにちは、登山倶楽部の萩尾です。今回は西日本で2番目に高い山、四国の山で徳島県にある剣山のご紹介です。日本百名山にも選定されていて、お隣の愛媛県にある石鎚山(西日本最高峰)と共に人気の山です。剣山の主な登山口は見ノ越登山口です、駐車スペースはたくさんありますがすぐにいっぱいになります、というのもここはリフトで山頂付近まで登れるので登山に慣れていない方も気軽に絶景を見に行くことができます。

私の好きなビューポイントは次郎岨へ続く稜線です。ここは歩くのもとても気持ち良く右を見ても左を見ても遮るものはなく遠くまで続く山々を眺めることができ、西日本で一番の稜線だと思っています。徳島へ行かれた際はぜひリフトを使って絶景を楽しんでみてください。



山剣山から次郎岨へ続く稜線

健康経営やっています



女性健康推進会を行いました。今回のテーマは、①女性特有がん検診の正しい情報、②来年度に向けた女性の健康課題、でした。

女性の社会進出が進めば、企業で働くがん患者の数が増えることとなります。がん検診受診の最新情報や正しい知識共有を通して、皆で学び話し合いました。

勉強後は華やかな特製弁当をいただきながら、来年度の取り組みについて意見を出し合い、おしゃべりの止まらないランチ会になりました。

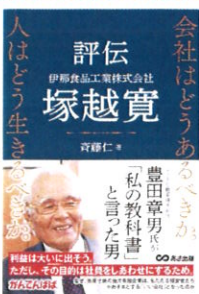
健康経営を始めたい、健康経営優良法人認定を取得したい、という企業様へ無料でコンサルティングを行っています。基本や手順、健康課題の改善に向けた取



Zoomでのコンサル

組みのご提案、認定項目をクリアするための対策など、企業様に寄り添い、貴社の特色を反映した対応をさせていただきますのでお気軽にご連絡ください。

評伝 伊那食品工業株式会社 須塚越寛



少なくてありません。経営の大原則を改めて痛感できる一冊です。

塚越氏を師と仰ぐ経営者も少なくありません。経営の大原則を改めて痛感できる一冊です。

かたが、社員の幸福を優先する経営をしてきました。全社員にがん保険をかける、給料とボーナスが下がったことがない。そんな経営を続けるうちに「年輪経営」の礎が築かれてきました。

設立1年目に社長代行として21歳で入社。働く環境は劣悪で、借金だらけだったにもかかわらず、社員の幸福を優先する経営をしてきました。全社員にがん保険をかける、給料とボーナスが下がったことがない。そんな経営を続けるうちに「年輪経営」の礎が築かれてきました。

企業の目的は社員の幸せ。その目的を達成するための手段が、売上げや利益の安定と明言しています。

設立1年目に社長代行として21歳で入社。働く環境は劣悪で、借金だらけだったにもかかわらず、社員の幸福を優先する経営をしてきました。全社員にがん保険をかける、給料とボーナスが下がったことがない。そんな経営を続けるうちに「年輪経営」の礎が築かれてきました。

乱読コーナー

長野県の寒天メーカー、伊那食品工業(株)。実質的な創業者で、最高顧問の塚越寛氏は「年輪経営」を掲げて安定した業績と成長を目指し、創業から48年間、増収増益を続けてきました。