

未来へつながる確かな安心をお届けします

肥後保険企画

定期便

check

2022年02月114号（毎月1回発行）

発行：肥後保険企画株式会社 監修：渡辺 時貞

〒862-0954 熊本市中央区神水1丁目3番13 Tel:096-213-8330 Fax:096-213-8331



©2010熊本県くまモン

日々の営業活動のなかで、ご縁をいただいた方々にお届けしています。
お忙しい毎日の“一息”としてお読みいただけましたら幸いです。

いつも

あらがやんけいごます



こんにちはー渡辺です。いつも定期便をご覧いただきありがとうございます。

▼約200の国や地域で猛威を振るったコンピュータウイルス「エモテット」による攻撃が昨年末より再び始まったようです。

▼感染力が極めて高い「最強ウイルス」と言われたエモテットは、メールを使ってウイルス付き添付ファイルを送付し、受信者に開かせ端末を感染させます。そして、端末内の営業機密やアドレス帳などを盗み出して、次々と別の端末に感染を広げるのです。

▼普段から連絡を取り合う相手を装って信じ込ませるなどの手口で、ランサムウェア（身代金要求型ウイルス）など別のウイルスを招き入れ、被害を甚大化させるタイプもあります。

▼「うちには関係ないだろう」とは思わず、メールに少しでも不審な点があれば添付ファイルは開かないなど、万全の感染対策をお勧めします。今や身近なリスクです。

先月お伝えしました乾癬の治療についてお客様からとても良い漢方薬をご紹介いただきました。ありがとうございます。

▼日常ではオーガニック食材や無添加食品を取り入れています。塩風呂との相乗効果もあってすこぶる体調がいいです！

▼あとはアルコール量を減らすだけです（笑）。



行きつけのお店の食材

生命保険お役立ち一口情報

保険は、貯蓄では足りない「不測の事態」に備えるものです。では不測の事態とはどんなときでしょう？

不測の事態とは早すぎる死亡のこと。私たちは負担した保険料が戻ってきそうな保険を好みます。必ず保険金をもらえる終身保険がお得な気分になったり、老後は病気になる可能性が高そうだから「医療保険やがん保険にはぜひ入っておきたい」と思ってしまいます。

そもそも、お得な保険は存在しませんし、不安なことを全部保険に頼ってしまうと、保険料の負担が増えて、お金は貯まりません。まずは健康に気を付ける、そして保険を上手に利用することです。

保険とは本来、大きなリスクに備えるものです。保険に入るときは必要最小限にするという感覚を身につけましょう。



今日のお届け
絵はがき
手書きなので枚数に限り
はありますが、絵はがき
をお届けしています。

手書きなので枚数に限りはありますが、絵はがきをお届けしています。

身代りとなってあらゆる災厄や人々の悩みを引き受けてくださるといふ身代り不動尊。

源平争乱の時代には後白河法皇の身代りとなり、敵の矢に命を落とした明雲大僧正が本尊とされています。忠臣蔵で有名な大石内蔵助が祈願し、大願成就したとされ、元禄の時代に悪疫が流行した際に人々が不動尊を尊信したところ悪疫が消去したという由来もあります。特に健康に関してのご利益があるそうです。

自動車保険料が引き下げ! 交通事故の減少傾向で



損害保険の保険料改定という、火災保険や地震保険の引き上げのイメージが強いですが、自動車保険は交通事故の減少傾向を受け、先月から損害保険大手4社では平均で1~2%下がっています。これで昨年到现在2年連続の引き下げです。

ただし、個々の契約条件(事故歴、車種、年齢条件等)により上がるケースもありますので悪しからず。

自動車保険の補償対象は、「ヒト」と「モノ」に分けられ、他人を死傷させた場合は対人賠償責任保険、他人のモノを壊した場合は対物賠償責任保険でカバーします。



さらに、自身や搭乗者が死傷した場合

は人身傷害保険、自分の車が壊れた場合は車両保険でカバーすることができます。

人身傷害保険は比較的新しい保険で、事故で自身や家族・搭乗者が死傷した場合、事故の相手方との過失割合の確定を待たずに、自身の保険から実際の損害額が補償されます。

確率は低くても、実際に被れば事業や生活を左右する経済的損失を受ける事柄をカバーできるのが保険の最大のメリット。支払保険料は必要経費と割り切りますが、備えすぎると支出過剰になってしまいます。自動車保険に限らず、保険を選ぶ際は、リスクに必要な不可欠な内容かどうかをよく検討することです。

お客様インタビュー

今回は、八代市にある島石油株式会社の島興一社長にお話を伺ってきました。

——まず、事業内容と沿革をお聞かせください。

いわゆるガソリンスタンド(以下 GS)です。シマ石油として八代市内で3店舗展開しています。創業は43年10月で私は2代目です。

——規制緩和が転機となっているようですが。

まず、どこにでもGS出店ができるようになったこととセルフの解禁。これで価格競争が激化しました。転機としてはユーザー代行車検もあげられます。これ

でGSでも車検をやりましようとなった。始めるにあたり最大のライバルはディーラーです。車検対象となる車を販売しているので信頼度がまるで違う。そうすると次は車を売らないとね、となるわけです。

——自動車販売ですか。

我々は車の買い方を提案しま

す。そうすることで車に関することはすべて任せてもらえるロイヤルカスタマーになっていただくことを目指しています。

——教育にはかなり力を入れていらっしゃるのか。

外部講師による毎週2時間の自動車保険の研修に加えて、自動車販売に関しての研修は毎月大阪から講師を招いて行っています。あとはZoomを使った勉強会などです。特に自動車保険には力を入れていて、募集人の有資格者は10名になります。エビングハウスの忘却曲線を念頭に置き、常にアウトプットを意識しながらブラッシュアップしています。

「提案力をつけるためには勉強しないといけない」としながらも、「お客様のための事を思って提案して、それが認めてもらったときがうれしい」。従業員の方々への働きがいの提供というものをものすごく感じたインタビューでした。ありがとうございました!



島社長

The World(ザ・ワールド)
世界のしくみ



秩序がテーマとなっています。日々のニュースだけでなく、体系的に国際社会を学ぶことができます。

そのうえで、第3部では気候変動やテロなどのテーマ別の課題を分析し、第4部では世界を分析しています。

第2部は欧州や東アジア太平洋、南アジア、中東の動向を分析しています。

全体は4部構成で、第一部では17世紀から第1次・第2次世界大戦、米ソ冷戦から現在にいたるまでの経緯。

乱読コーナー

本書は国際社会はどのような課題に直面し、どこに向かうとしているのか、必要な基礎知識を学べる内容です。

著者はブッシュ(父)米政権当時の大統領上級顧問や、国務省の要職を務めた元米外交官。豊かな実務経験を生かし、具体的な事例をふんだんに盛り込みながら、わかりやすく国際政治を解説しています。